

ANNONCE OFFRE D'EMPLOI NEGOCIATEUR FTTH

Taches principales :

- Aller à la rencontre des propriétaires (particuliers, communes, syndic, gestionnaires).
- Présenter les projets aux différents interlocuteurs énoncés ci-dessus pour obtenir les signatures des conventions de passage des infrastructures télécom.
- Etre le contact des mairies pour le conventionnement
- Répondre au téléphone pour sensibiliser sur le sujet de la fibre optique
- Réaliser la Promotion du FTTH
- Mettre à jour le tableau de suivi (Excel)
- Communiquer régulièrement avec l'équipe

Compétences /Gouts :

- Compétences commerciales : savoir convaincre, bonne communication, très bon contact, aisance relationnelle.
- Gout/Curiosité pour découvrir les spécificités du monde de la fibre optique et pour savoir communiquer sur le sujet. (Une 1ere expérience dans le secteur serait un plus).
- Sens de l'organisation
- Maîtrise de l'outil informatique (Bases Excel).
- Rigueur pour assurer le suivi des rdv pris, des relances à donner, ... sur les nombreuses zones géographiques gérées parallèlement en Drôme Ardèche.
- Esprit d'équipe
- Gout pour effectuer des tournées terrain en Drôme Ardèche
- Bac + 3 minimum – Expérience de commercial réussie de 3 ans minimum

Contraintes liées au poste (horaires, localisation, déplacements) :

- Déplacements terrain très fréquents sur les départements Drôme et Ardèche
- Horaires pouvant être décalés si besoin (18h-20h)
- Bureau basé à Malataverne (26)
- Déplacements ponctuels à Bourg les Valence

Type de contrat : CDD 6/12 mois, CDI à terme si CDD concluant.

Disponibilité : Au plus vite

Salaire selon profil et diplômes.